


Logística de consumo: ¿Adiós a la crisis?

Gema Villegas - gema.villegas@alimarket.es

Aunque la cifra conjunta de negocio de los operadores que ofrecen servicios logísticos para el gran consumo se ha incrementado ligeramente durante el ejercicio 2010 (+5,7%), la rentabilidad de esta actividad sigue viéndose mermada por los problemas estructurales que arrastra el sector. La dura competencia y la subida de los carburantes han desembocado en una guerra de precios que, según los expertos, “está llegando a niveles insostenibles”. Así, si por lo que se refiere a facturación la crisis podría empezar a darse por finalizada, los resultados siguen haciendo saltar las alarmas del sector. No obstante, parece que no habrá que esperar demasiado para la recuperación definitiva: 2011 será un año de transición, pero a partir de 2012 se espera que la situación mejore.

 Cuadros - Gráficos del informe (incluidos al final del documento - VER INDICE)

PRINCIPALES OPERADORES DE LOGÍSTICA DE GRAN CONSUMO 

ALMACENES y flota de VEHÍCULOS de las principales empresas de logística de gran consumo 

APERTURAS, AMPLIACIONES y PROYECTOS de plataformas de operadores logísticos de gran consumo 

Si bien es cierto que el sector logístico no ha podido escapar de los efectos derivados de la crisis económica que el mundo arrastra ya desde hace un par de años, la verdad es que, pese a las quejas de sus directivos, este negocio no ha sido ni de lejos el más perjudicado por la situación. En realidad, centrándonos en los datos referidos a la facturación obtenida por la gestión de productos de gran consumo -incluyendo alimentación, bebidas, droguería, cuidado personal, electrónica de consumo, electrodomésticos, bazar, etc.- y haciendo una retrospectiva de los mismos en los últimos años, lo cierto es que el sector únicamente vio reducida su facturación durante el año 2009. Además, la caída en ese ejercicio tan sólo fue de un 1,5%, mientras que en los años previos registró crecimientos del 5,8%, en 2008, y del 10%, en 2007.

Cierto es que el de la logística es un sector que venía acostumbrado a registrar incrementos por encima de los dos dígitos, pero no es menos cierto que, a la luz de los datos, el balance no puede ser negativo, sobre todo, si tenemos en cuenta que tras la ligera caída de 2009, el ejercicio 2010 se ha cerrado de nuevo en positivo. Así, las 81 empresas de logística de consumo analizadas para la elaboración del presente reportaje obtuvieron durante el pasado año una facturación conjunta de 2.200 M€ provenientes de los servicios a sus clientes de gran consumo, frente a los 2.080 M€ de 2009, lo que da como resultado un crecimiento del 5,7%. Por su parte, si tenemos en cuenta los ingresos totales de estas compañías, incluyendo el resto de clientes que no pertenecen al gran consumo, el crecimiento fue algo inferior, en torno al 3%, al pasar de los 4.351 M€ de 2009 a los 4.498 M del pasado ejercicio.



¿Y los beneficios?

No obstante, el sector mantiene sus quejas y es que, pese al repunte en la cifra de negocio durante el pasado año, la rentabilidad del mismo se sigue resintiendo. En otras palabras, aunque las ventas y el volumen de negocio se siguen incrementando, los operadores no consiguen ver los beneficios.

Las opiniones de los principales directivos coinciden: la crisis económica no ha frenado de forma significativa los procesos de externalización emprendidos por los distintos fabricantes y distribuidores de gran consumo. Todo lo contrario; muchos lo han visto como una medida de ahorro, una forma de eliminar un gasto fijo de la empresa y sustituirlo por un pago a un especialista en este servicio, cuyo dedicación y coste varía en función del volumen de trabajo y los picos de demanda. En este sentido, son muchos los operadores logísticos que aseguran haber logrado numerosos e importantes contratos durante el último año, al tiempo que han aumentado el volumen gestionado para otros clientes con los que ya venían colaborando. Y de cara al futuro, el margen de crecimiento aún es grande, ya que se calcula que España todavía continúa entre 15 y 20 puntos por debajo de Europa en nivel de externalización.

Y es que el sector logístico español sigue adoleciendo de los problemas estructurales que tradicionalmente ha venido arrastrando. La tan comentada atomización del sector y su tendencia a la concentración sigue siendo más un deseo que una realidad. Esta situación ha desembocado en una dura lucha por la captación de clientes, que, a su vez, han aprovechado esta coyuntura para exigir una reducción en los precios que, según los expertos consultados, “está llegando a niveles insostenibles. En los últimos años, el precio de la actividad logística ha bajado por encima de los dos dígitos, de manera que muchos de los servicios actualmente no son rentables y esto es algo imposible de mantener. De seguir así las cosas, en breve podríamos asistir a la quiebra de alguna compañía”.

Víctimas de la crisis

Y de hecho, 2010 ya ha presenciado el cierre de varios operadores, como la madrileña Sercoex, Almacenaje y Distribución; la burgalesa Operador Logístico Grupo Saat; y la barcelonesa Muzel. Pero, sobre todo, hay que destacar el caso de la especialista en logística para el sector electro Condeminas, que en el mes de febrero se vio obligada a cesar su actividad y traspasar su fondo de comercio a la división logística de Azkar. El acuerdo incluyó el contrato con algunas importantes empresas de gama blanca y pequeño electrodoméstico como Fagor, DeLonghi, New Pol y Whirlpool, así como la toma en gestión de algunos de los 16 centros logísticos (con una superficie conjunta de 85.600 m²) que gestionaba la operadora barcelonesa, incluyendo un espacio de 30.000 m² ubicado en la Zona de Actividades Logísticas (ZAL) de Barcelona.

Precisamente fuentes de Azkar han manifestado estar de acuerdo con la necesidad de cambios en la política de precios del sector a la que anteriormente aludíamos: “En cuanto a la demanda en 2010, hemos visto una enorme presión por reducir el precio sin alterar los requerimientos de calidad. Esta situación, en un sector con tan poco margen y con previsiones inflacionistas para 2011, no es en absoluto sostenible si el sector no es capaz de trasladar sus costes a los clientes”.

Esta complicada situación se está viendo además favorecida por la tendencia de muchas empresas de gran consumo y distribuidores de lanzar de manera periódica concursos o tender hacia los potenciales suministradores de servicios logísticos, lo que a menudo se traduce en una lucha a la baja de los precios. A su vez, estos mismos clientes están desarrollando estrategias con las que reducir aún más sus tarifas logísticas. Así, aquellas compañías que tenían sus operaciones de almacenaje y distribución externalizadas en más de un proveedor están optando por realizar procesos de concentración con el fin de obtener un mejor precio para el conjunto de operaciones.

Además, la subida del precio de los carburantes -y todo apunta a que este incremento se recrudecerá en los próximos meses- también influirá de forma decisiva en las empresas logísticas y, sobre todo, en sus costes de distribución.

Afortunadamente para el sector, el descalabro inmobiliario está dando un respiro en el sentido contrario. A día de hoy existe un importante número de almacenes desocupados, lo que se ha traducido en una reducción del precio del metro cuadrado. Este hecho ha sido aprovechado por muchas empresas logísticas, que han decidido reordenar su infraestructura, optimizando sus espacios y trasladándose a nuevos centros más modernos y mejor equipados y ubicados gracias la reducción de los precios inmobiliarios.

Mejoría en 2012

Pese a estos problemas estructurales, todo apunta a que si 2010 ha sido el año del cambio de signo en cuanto a volumen de negocio, durante el presente 2011 no se vivirán grandes cambios. Sin embargo, y tal y como prevén

grandes grupos logísticos como Cat España o Carreras, 2012 será el año en el que realmente se empiece a notar una remontada en la crisis. Además, después de varios ejercicios consecutivos de dificultades, las empresas que consigan mantener sus posiciones saldrán fortalecidas de la adversidad.

No obstante, los expertos advierten que ni siquiera los que salgan bien parados deben bajar la guardia, ya que el mercado logístico español continúa siendo una buena oportunidad de negocio para fuertes grupos internacionales que podrían hacer su aparición en cualquier momento y aumentar, por tanto, la ya de por sí dura competencia. "Hay que prestar especial atención a grandes operadores extranjeros con suficiente cash para realizar potentes inversiones en infraestructuras y que ya tienen importantes puntos de entrada y salida de mercancía gracias a su fuerte presencia en nuestros puertos", señala un empresario del sector, citando como ejemplo a grandes grupos internacionales de terminales marítimas como DP World y Hutchinson.

Sin embargo, durante el año 2010 el ranking de operadores logísticos de gran consumo no ha sufrido grandes variaciones, manteniéndose de hecho sin modificaciones el listado de las 5 primeras empresas (DHL, SDF, Salvesen, FCC y Conway), que siguen acaparando cerca del 40% de los ingresos totales del sector. Este porcentaje se eleva al 56% si sumamos la actividad de las 10 primeras compañías y se sitúa en un 78% con la facturación agregada de las 20 primeras. De manera que, la cuarta parte de los operadores logísticos incluidos en el presente reportaje ya acumulan más de tres cuartas partes del negocio de consumo, lo que confirma el hecho de que todavía existen en nuestro tejido empresarial multitud de compañías de pequeño y mediano tamaño con una facturación modesta y que podrían protagonizar procesos de compra y concentración en los próximos ejercicios.

El líder suma clientes

DHL Supply Chain, la filial logística del grupo DHL, pese a acumular su segundo año consecutivo con descenso en su facturación, se ha mantenido en 2010 a la cabeza de los grandes operadores y puede presumir de haber logrado durante el pasado ejercicio hasta 5 nuevos contratos logísticos de relevancia que le aportarán unos ingresos anuales conjuntos de en torno a los 60 M€ y que, además, han llevado a la compañía a la construcción o puesta en marcha de nuevos almacenes de gran tamaño. El mayor de todos, de 40.000 m², fue inaugurado hace ahora justo un año en el municipio toledano de Ontígola y está dedicado a Unilever, que es la propietaria del centro tras una inversión de 26 M€. Aquí DHL integrará la operativa logística de este cliente que hasta ahora tenía separada entre los almacenes de Leoia (Vizcaya) -para su división alimentaria- y Seseña (Toledo) -para droguería y cuidado personal-. Por su parte, la distribución nacional que era realizada para Unilever por el grupo zaragozano Carreras desde Seseña, también será organizada a partir de ahora por DHL, aunque Carreras mantiene alguna de las rutas. Además, Carreras ha compensado ampliamente la extinción de parte de este servicio con la multitud de nuevos contratos que ha logrado en 2010 con diversos fabricantes de gran consumo y que han llevado a la operadora a incrementar en un 28% sus ingresos por logística de consumo. Entre los nuevos clientes destacan firmas como Mars ('Mars', 'Snickers', 'M&M's'), Kellogg, Kraft Foods ('Lu', 'Nabisco', 'Saimaza', 'Suchard') y la fabricante italiana de pasta alimenticia Barilla, todas ellas líderes de sus respectivos mercados.

Volviendo a los contratos alcanzados por DHL, además de con Unilever, la compañía también firmó un importante acuerdo a principios de año con L'Oréal España, para quien gestiona su línea de lujo y marcas de alta gama en un nuevo gran almacén central en San Agustín de Guadalix (Madrid), así como con el grupo textil irlandés Primark para quien hace lo propio desde Torija (Guadalajara), encargándose de la distribución de los productos a sus tiendas de España y Portugal.

Ya fuera del gran consumo, DHL Supply Chain ha apostado en los últimos años por su diversificación hacia otros sectores, especialmente el farmacéutico, habiendo firmado en 2010 sendos contratos con Omega Pharma y Smith & Nephew y concentrando su operativa en el almacén especializado en logística farmacéutica con el que cuenta en Ciempozuelos (Madrid). Finalmente, hace apenas unas semanas se ha hecho público que la multinacional alemana de productos de limpieza, cosméticos, adhesivos y tecnologías Henkel centralizará toda su red de transporte y logística a nivel internacional en un único operador y para ello ha elegido a DHL. En nuestro país, la operativa para Henkel se ha centralizado en su almacén de Montornés, que cuenta con dos naves de 20.731 m² y 6.340 m². Además, recientemente también ha pasado a engrosar su portafolio de clientes con las compañías Sara Lee, Ubago, Siro, Nestle Petcare y la firma de ropa Hoss Intropia. La captación de nuevas cuentas y la pérdida de otras ha llevado

a la apertura de varios centros por parte de DHL, aunque también al cierre de otros. Así, durante el último año la operadora alemana ha clausurado hasta nueve almacenes y ha reestructurado y realizado un mejor aprovechamiento del espacio infrautilizado que tenía en otros.

Momento de invertir en almacenes

Y es que, aunque a priori la coyuntura económica y el cierre del grifo crediticio han frenado el impulso inversor de las empresas, las oportunidades inmobiliarias que han aflorado gracias al descenso de los precios del suelo logístico han propiciado una constante apertura de nuevos almacenes o ampliación de los ya existentes. En esta línea, el gigante en logística frigorífica SDF está a punto de inaugurar un nueva superficie que está construyendo en la localidad madrileña de Torrejón y en la que ha invertido un montante de 20 M€. La intención de la compañía de origen francés es reubicar en este nuevo centro la mayor parte de la operativa que realiza en el almacén refrigerado que gestiona en la también localidad madrileña de Pinto -con una superficie de 4.210 m² y una capacidad de 6.200 huecos palé en 40.416 m³ de cámaras-, pero que es alquilado. Precisamente en este espacio, la compañía gestiona los servicios que ofrece desde hace dos años a El Corte Inglés y que han sido recientemente ampliados.

Este gigante nacional de la distribución y los grandes almacenes es buen ejemplo de una empresa que era reticente a externalizar su operativa logística y que tras probar la experiencia ha decidido ampliar su contrato, eligiendo para ello al mismo operador. Así, si inicialmente SDF empezó a gestionar los productos congelados de El Corte Inglés, desde el año pasado esta operativa ha sido ampliada también a los alimentos refrigerados y frescos (lácteos, embutidos, etc.).

Dinamismo en la distribución

Como sucede todos los años, el mundo de la distribución es uno de los escenarios en el que se producen mayor baile de contratos, entrada y salida de operadores y grandes grupos que se deciden a iniciar una externalización de su logística. Bien sea porque es un sector muy acostumbrado a convivir con los operadores logísticos, bien sea porque el volumen de sus contratos hace que los operadores se empleen a fondo para lograr estos tender, lo cierto es que la distribución sigue siendo uno de los sectores más dinámicos y de mayor interés para los logísticos. Aparte de la ampliación de contrato de El Corte Inglés, en el último año podemos destacar el importante contrato firmado por FCC con Alcampo. Si bien es cierto que la filial de Fomento de Contrataciones y Contratas no atravesó un buen momento en 2009, este acuerdo con la filial del grupo francés Auchan vino a compensar la pérdida en ese mismo año de dos de los tres acuerdos que tenía con Makro y que pasaron a manos de DHL y Norbert Dentressangle. El nuevo contrato con Alcampo supone la gestión de productos de gran consumo de alta rotación (alimentación seca, bebidas y non food) desde una nave de 32.500 m² ubicada en Valdemoro (Madrid) y se viene a sumar a los dos servicios que ya gestionaba para esta cadena de distribución en otra nave de Valdemoro para productos frescos y en Santa Margarida (Barcelona), para alimentación seca y la gama de charcutería, frutas y congelados.

Pero aparte de su contrato con Alcampo, FCC también consiguió otro importante acuerdo dentro del gran consumo y también en esta ocasión fue la ampliación de un contrato que ya tenía previamente con el grupo cervecero Mahou-San Miguel. Así, a las labores que ya gestionaba en Alovera (Guadalajara), se suma la operativa en la fábrica de Burgos, y posteriormente lo hará en Lleida y Málaga. De momento, el proyecto de Burgos ha supuesto la puesta en marcha de un nuevo almacén de 14.800 m² propiedad de la cervecera y en el que ésta ha invertido 10 M€.

Volviendo al mundo de la distribución organizada, la otra gran noticia del pasado año vino de la mano de la cadena alemana Lidl, que se decidió a externalizar por primera vez parte de su operativa logística eligiendo para este fin al operador Naeko. Para ello, la compañía catalana ha incorporado una plataforma en la ZAL de Barcelona desde donde gestiona la manipulación y expedición de mercancía "non food" que procede de países extracomunitarios con destino a todas sus tiendas del área mediterránea (España, Francia, Portugal, etc.). Precisamente este nuevo almacén que ahora se encuentra en manos de Naeko era otra de las superficies logísticas en las que anteriormente operaba el ya inactivo operador Condeminas, cuyo fondo de comercio, recordemos, se encuentra ahora en manos de la división logística del grupo Azkar y gracias al cual la operadora se ha convertido en referencia dentro de la logística para el sector electro.

Esta operación no fue la única compra que realizó Azkar durante el último año, ya que también en 2010 entró en el negocio aeroportuario al adquirir el 100% de la compañía Aerospace Cargo Logistics (ACL), dedicada a servicios

logísticos y handling y encargada de la gestión directa de la segunda terminal de carga del aeropuerto de Zaragoza. Además, Azkar integró en su cartera de clientes a la compañía Productos para Gente Deportiva (Proged), distribuidora de marcas de artículos deportivos tales como 'Converse', 'Avi' o 'Keen', así como a la norteamericana de moda Liz Clairbone ('LCNY', 'Mexx' y 'Monet', entre otras) y a la multinacional Procter & Gamble, para quien gestiona un centro de distribución automatizado para los productos de los negocios de cosmética, fragancias, farmacia y las marcas 'Duracell' y 'Braun'.

Siguiendo con los grandes contratos firmados en el último año no se puede dejar de nombrar a Salvesen Logística, que se mantiene en el tercer puesto de operadores logísticos. Durante el pasado verano, la madrileña renovó el contrato que tenía con la fabricante de gazpachos, cremas de vegetales y zumos de fruta refrigerados Tropicana Alvalle, perteneciente al Grupo PepsiCo, y consiguió la gestión de producto terminado para Sunny Delight, así como de los productos refrigerados de Kraft Foods, básicamente la línea de quesos ('El Caserío' y 'Philadelphia') y de preparados para repostería 'Royal', mientras que la cuenta logística de alimentación seca de Kraft la ganó el grupo Carreras, como antes comentábamos y que previamente había estado en manos de DHL. Finalmente, y aunque algo alejado del negocio estrictamente logístico, Salvesen también asumió el contrato de todo el transporte de frutas y verduras para la cadena de supermercados Dia en España, lo que supone un movimiento anual de 30.000 t.

Precisamente esta actividad, la transportista, está siendo también desarrollada en el último año por ID Logistics y ha contribuido en buena parte al importante crecimiento registrado por la compañía de origen francés y que se ha situado en el entorno del 20%. Entre otros clientes, ha engrosado su lista de servicios transportistas para Cortefiel, Kellogg's, la vinícola Miguel Torres y Aceites Toledo.

Pero volviendo a los nuevos contratos logísticos firmados en 2010, quedan todavía algunos destacables por mencionar. Así, por ejemplo, la navarra Línser ha recuperado el nivel de negocio que tenía anterior a la crisis gracias a los contratos logísticos firmados con las compañías hortofrutícolas Vega Mayor ('Florette') y Plantas de Navarra (Planasa). Por su parte, la portuguesa Luis Simoes ha seguido desarrollando su cartera de clientes dentro del sector de bebidas. Después del contrato firmado en 2009 con la embotelladora de Coca-Cola Casbega, ha alcanzado un importante acuerdo con la importadora y distribuidora de bebidas espirituosas Diageo ('Baileys', 'Cacique', 'J & B', 'Johnnie Walker', 'Smirnoff') para el control del almacenamiento y parte del transporte en España, Portugal y también en las islas.

También con otra empresa de bebidas, aunque en este caso con la sidrería Trabanco, ha firmado un acuerdo Traiglefer, quien se encuentra inmersa en la construcción de un nuevo almacén en Olloniego (Asturias) que será inaugurado durante la próxima primavera. Finalmente, Fiege Iberia, pese haber finalizado el año con un ligero descenso en su facturación, ha sumado dos nuevos clientes de gran consumo: por un lado, la elaboradora y distribuidora de vinos y licores Grupo Caballero, por otro, la empresa confitera Nova Azimat. Además, la operadora ha completado el traslado de dos de sus centros de almacenaje a nuevos espacios más modernos y de mayor superficie, uno de ellos Esquivias (Toledo) y otro en Azambuja (Portugal).

Más de 40 aperturas

Y es que, incluyendo estos dos últimos centros de Fiege mencionados, entre las aperturas y ampliaciones que se hicieron en 2010 y las que están proyectadas para el presente año, se pueden contabilizar más de 40 novedades de infraestructuras logísticas. Entre los operadores, Norbert Dentressangle Gerposa, con media docena, se convirtió en una de las compañías logísticas más activas. La más reciente, en Pedrola (Zaragoza), le hacía alcanzar durante el pasado diciembre un total de 25 plataformas logísticas en la Península Ibérica. Anteriormente, la compañía abría otras cuatro plataformas en La Coruña, Gijón, Lisboa y Oporto. Además, está a la espera de trasladar su operativa en Tarragona a una nave de 3.000 m² en 'Cim El Camp' para centralizar su operativa en esa provincia.

Finalmente, también cabe destacar el impulso inversor de Agustín Fuentes -que destinará 5,5 M€ a su aterrizaje en la capital-, las aperturas que Naeko realizó a principios de 2010 en Barcelona y Madrid, el traslado que Transaher ha llevado a cabo en Alicante y el que prepara en breve en Murcia y la apertura de un nuevo centro en Málaga que Transportes Narval completará a lo largo de este año. Por su parte, Transporte J. Carbó puso en marcha durante el pasado verano la primera fase de un nuevo almacén ubicado en la Zona Franca de Barcelona, gestionado por la sociedad Frigoríficos Collbatalle, y cuya segunda fase podría desarrollar a lo largo de este año si el grupo consigue

cerrar algunos proyectos de nuevos contratos que está tramitando. Asimismo, la operadora de origen suizo Kuehne + Nagel llevó a cabo en 2010 la inauguración de dos centros de gran tamaño (16.000 m2 cada uno) en Barcelona y Zaragoza. Este último se ha destinado en su totalidad a dar servicio a la fabricante de pinturas y recubrimientos Akzo Nobel, para quien gestiona todos los servicios logísticos (preparación de producto terminado, almacenaje, aunque no la distribución final) desde principios de año. Además de este nuevo cliente, Kuehne también firmó contratos con la comercializadora de champagnes, vinos y espirituosos Moët Hennessy, así como Hoffmann, compañía especializada en la elaboración de álbumes digitales. Además, la compañía, que podría firmar en breve algún otro contrato logístico, está estudiando la posibilidad de llevar a cabo durante el presente ejercicio una expansión de su infraestructura hacia zonas en las que todavía no está presente como Málaga, Galicia, Asturias y Canarias.

Finalmente, hay que mencionar el regreso de la familia Santos al panorama logístico, que recordemos abandonó el sector en el año 2005, tras la venta de Grupo Logísticos Santos a Aitena y su posterior transformación en la actual FCC Logística. Ahora, unos años después de esta importante operación de venta que tuvo como resultado el nacimiento de uno de los grupos logísticos más importantes de nuestro tejido empresarial, parte de la familia Santos está impulsando el desarrollo de una nueva aventura a través de la sociedad Santos Transportes Europeos, con sede en Cabanillas del Campo (Guadalajara). Además, la renacida Santos, que fundamentalmente ofrece servicios de transporte nacional, almacenaje y distribución para el sector químico e industrial, acaba de alquilar una nave de 1.500 m2 en la Zona Franca de Barcelona. Con esta apertura, Santos potenciará su actividad en Cataluña, la otra zona, junto con el centro peninsular, que constituye su principal foco de interés. En cuanto a sus clientes, la compañía firmó durante el pasado mes de octubre un importante contrato con la envasadora de agua mineral Font Vella, para quien se ha convertido en el almacén regulador de la zona centro. Además, desde hace un año también trabaja con la compañía Bolton Chile España, que fabrica, entre otras, la marca de salsas 'Prima'.

[Titulares Última Edición Impresa](#)[Últimas noticias del sector](#)

PRINCIPALES OPERADORES DE LOGÍSTICA DE GRAN CONSUMO

| | Empresa | Localidad | Ventas 2009 (M€) | | Previsión Ventas 2010 (M€) | | Volumen 2009 (t) | | Previsión Volumen 2010 (t) | |
|----|---|---------------------------|------------------|-------------------|----------------------------|-------------------|------------------|-------------------|----------------------------|-------------------|
| | | | Total | Logística Consumo | Total | Logística Consumo | Total | Logística Consumo | Total | Logística Consumo |
| 1 | DHL EXEL SUPPLY CHAIN SPAIN, S.L. | Coslada (M) | 380,00 | 319,00 | 362,00 | 311,00 | 1.200.000 | 1.125.000 | 1.175.000 | 1.100.000 |
| 2 | S.D.F. IBÉRICA, S.A. | Torrejón de Ardoz (M) | 160,80 | 160,80 | 162,00 (*) | 162,00 (*) | 1.500.000 (*) | 1.500.000 (*) | 1.525.000 (*) | 1.525.000 (*) |
| 3 | SALVESEN LOGÍSTICA, S.A. | Alcobendas (M) | 139,00 | 139,00 | 147,00 | 147,00 | 1.100.000 | 1.100.000 | 1.200.000 | 1.200.000 |
| 4 | FCC LOGÍSTICA, S.A. | Alcalá de Henares (M) | 293,70 | 129,20 | 299,30 | 122,70 | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) |
| 5 | CONWAY THE CONVENIENCE COMPANY ESPAÑA, S.L. | Quer (GU) | 262,00 | 120,00 | 262,00 (*) | 120,00 (*) | 98.500 | 98.500 | (n.d.) | (n.d.) |
| 6 | CARRERAS GRUPO LOGÍSTICO | Zaragoza | 151,00 | 71,00 | 166,00 | 91,00 | 4.400.000 | 1.700.000 | 4.840.000 | 1.868.000 |
| 7 | KUEHNE + NAGEL, S.A. | Mejorada del Campo (M) | 318,12 | 70,00 (*) | 380,00 (*) | 85,00 (*) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) |
| 8 | NORBERT DENTRESSANGLE GERPOSA, S.A. | Santander | 242,12 | 71,03 | 252,00 | 83,34 | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) |
| 9 | LOGIFRÍO GESTIÓN FRIGORÍFICA, S.L. | Leganés (M) | 60,14 | 60,14 | 61,00 | 61,00 | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) |
| 10 | TRANSPORTES AZKAR, S.A. (GRUPO) | Coslada (M) | 354,00 | 60,00 (*) | 354,00 | 60,00 (*) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) |
| 11 | AGILITY SPAIN, S.A. | Madrid | 128,00 | 65,00 | 115,00 | 60,00 | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) |
| 12 | GRUPO TRANSAHER, S.L. | Coslada (M) | 71,00 | 64,00 | 70,00 (*) | 60,00 (*) | 770.000 | 690.000 | (n.d.) | (n.d.) |
| 13 | ALFIL LOGISTICS, S.A. | Madrid | 58,00 | 58,00 | 58,70 | 58,70 | 4.440.000 | 4.440.000 | 4.750.800 | 4.750.800 |
| 14 | DISFRIMUR, S.L. (GRUPO) | Sangonera la Seca (MU) | 70,00 | 60,00 | 65,00 (*) | 55,00 (*) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) |
| 15 | TRANSPORTES AGUSTÍN FUENTES E HIJOS, S.L. | Torres de Cotillas (MU) | 113,00 | 34,00 | 126,00 | 51,00 | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) |
| 16 | HERMES LOGÍSTICA, S.A. | Barcelona | 47,64 | 43,00 | 49,90 | 45,00 (*) | 480.000 | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) |
| 17 | LUIS SIMOES LOGÍSTICA INTEGRADA, S.A. | Azuqueca de Henares (GU) | 76,18 | 35,00 (*) | 80,00 (*) | 40,00 (*) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) |
| 18 | GROUPE LOGISTICS IDL ESPAÑA, S.A. | Madrid | 36,00 | 36,00 | 43,00 | 34,40 | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) |
| 19 | FIGE IBERIA, S.A. | Getafe (M) | 45,00 | 40,50 | 40,00 | 34,00 | 320.000 | 270.000 | 290.000 | 240.000 |
| 20 | GRUPO OLANO (1) | Irún (GUI) | 28,37 | 28,37 | 30,00 | 30,00 | 158.000 | 158.000 | 167.000 | 167.000 |
| 21 | GRUPO LÍNSER LOGISTIC & TRADE, S.L. | Berrioplano (NA) | 27,85 | 24,77 | 31,14 | 27,61 | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) |
| 22 | CEGA MULTIDISTRIBUCIÓN, S.A. | Vitoria | 21,44 | 21,44 | 25,35 | 25,35 | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) |
| 23 | GRUP-OIL, S.A. | Aranda de Duero (BU) | 26,69 | 26,69 | 24,96 | 24,96 | 7.711 | 7.711 | 7.662 | 7.662 |
| 24 | TRAIGLEFER, S.L. (GRUPO) | Oviedo | 28,00 | 20,00 | 30,00 | 23,00 | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) |
| 25 | GCT HISPANIA, S.A. (CANELA FOODS) | Cabanillas del Campo (GU) | 24,50 | 24,50 | 22,00 (*) | 22,00 (*) | 15.000 | 15.000 | 14.000 (*) | 14.000 (*) |
| 26 | GARVASA – GARCÍA VALLE, S.L. | Penagos (CAN) | 18,00 | 18,00 | 19,00 | 19,00 | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) |
| 27 | CEVA LOGISTICS ESPAÑA, S.L. | Subirats (B) | 102,00 | 8,00 | 110,00 (*) | 15,00 (*) | 34.200 | 19.400 | 38.000 (*) | 24.000 (*) |
| 28 | DISAYT, S.L. (GRUPO) | Imarcoain (NA) | 21,50 | 15,00 | 21,50 | 15,00 | 140.000 | 98.000 | 140.000 | 98.000 |
| 29 | GRUPO LOGÍSTICO ARNEDEO, S.L. | Agoncillo (RI) | 16,20 | 12,00 | 18,00 | 15,00 | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) |
| 30 | CARGO-TRANS MONTSERRAT, S.L. | Sant Sadurní d'Anoia (B) | 15,13 | 15,13 | 15,00 (*) | 15,00 (*) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) |
| 31 | MONTFRISA, S.A. | Getafe (M) | 12,25 | 12,25 | 13,94 | 13,94 | 168.432 | 168.432 | 193.818 | 193.818 |
| 32 | LOGÍSTICA REFRIGERADA, S.A. (DLR) | Madrid | 12,62 | 12,62 | 13,88 | 13,88 | 44.000 | 44.000 | 48.000 | 48.000 |
| 33 | TRANSPORTES J. CARBÓ, S.L. | Barcelona | 14,00 | 14,00 | 13,00 | 13,00 | (n.d.) | (n.d.) | 120.000 | 120.000 |
| 34 | TRANSPORTES FRIGORÍFICOS NARVAL, S.L. | Mérida (BA) | 12,41 | 12,41 | 12,80 | 12,80 | 98.000 | 98.000 | 100.000 | 100.000 |
| 35 | TRANSPORTES BADOSA, S.A. | Les Preses (GI) | 12,03 | 12,03 | 12,30 | 12,30 | 75.100 | 75.100 | 76.600 | 76.600 |
| 36 | FACTOR CINCO SOLUCIÓN, S.L. | Alovera (GU) | 17,00 | 11,50 | 18,00 | 12,00 | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) |
| 37 | 20:20 LOGISTICS ESPAÑA, S.A. | Pinto (M) | 8,44 | 8,44 | 12,00 | 12,00 | 1.500 | 1.500 | 2.100 | 2.100 |
| 38 | CAT ESPAÑA LOGÍSTICA CARGO, S.L. | Madrid | 104,00 | 8,30 | 116,18 | 11,50 | 429.115 | 34.329 | 463.444 | 39.392 |
| 39 | FRÍO VALDI, S.L. | Valdilecha (M) | 10,70 | 10,70 | 11,50 | 11,50 | 97.800 | 97.800 | 105.620 | 105.620 |
| 40 | APC ALMACENES DE PROD. CONGELADOS, S.A. | Palau de Plegamans (B) | 10,00 | 10,00 | 10,50 | 10,50 | 60.000 | 60.000 | 60.000 | 60.000 |

continúa

...PRINCIPALES OPERADORES DE LOGÍSTICA DE GRAN CONSUMO (M€, T)

| | Empresa | Localidad | Ventas 2009 (M€) | | Previsión Ventas 2010 (M€) | | Volumen 2009 (t) | | Previsión Volumen 2010 (t) | |
|----|---|-------------------------------|------------------|-------------------|----------------------------|-------------------|------------------|-------------------|----------------------------|-------------------|
| | | | Total | Logística Consumo | Total | Logística Consumo | Total | Logística Consumo | Total | Logística Consumo |
| 41 | DSV HOLDING SPAIN, S.L. | Rubí (B) | 178,00 | 10,00 (*) | 170,00 (*) | 10,00 (*) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) |
| 42 | TRANSPORTES MOLINERO, S.A. | Ólvega (SO) | 33,00 | 10,00 | 33,00 (*) | 10,00 (*) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) |
| 43 | TRANSCOMMERCE NET, S.A. (TCNET) | Alcalá de Henares (M) | 9,47 | 9,47 | 9,50 | 9,50 | 33.200 | 33.200 | 35.000 | 35.000 |
| 44 | ONDARA LOGÍSTICA, S.L. | Tàrrega (L) | 8,60 | 8,00 | 10,00 | 9,20 | 134.000 | 120.000 | 148.000 | 136.000 |
| 45 | MASCARÓ MORERA, S.L. | Alaior (IB) | 7,20 | 7,20 | 8,50 | 8,50 | 28.000 | 28.000 | 33.600 | 33.600 |
| 46 | TRANSPORTES TRESSERRAS, S.A. | La Vall de Bianya (GI) | 20,95 | 7,30 | 21,57 | 7,55 | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) |
| 47 | TRANSHERMANN LOGÍSTICA, S.L. | Sevilla | 7,80 | 7,80 | 7,00 (*) | 7,00 (*) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) |
| 48 | INTERLOGÍSTICA DEL FRÍO, S.A. (INTERFRISA) | Barcelona | 7,28 | 7,28 | 6,96 | 6,96 | 300.000 | 300.000 | (n.d.) | (n.d.) |
| 49 | NYK LOGISTICS KAISHA IBÉRICA, S.A. | El Prat de Llobregat (B) | 13,00 | 5,20 | 16,50 | 5,80 | 440.000 | 180.000 | 440.000 | 180.000 |
| 50 | TRANSMONSERRAT, S.L. | Sant Boi de Llobregat (B) | 5,90 | 5,20 | 5,90 | 5,20 | 370.000 | 310.000 | 370.000 | 310.000 |
| 51 | GEFCO ESPAÑA, S.A. | Pozuelo de Alarcón (M) | 281,47 | 3,50 (*) | 300,00 | 5,00 (*) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) |
| 52 | KATOEN NATIE IBÉRICA, S.L. | Constantí (T) | 15,00 | 5,00 (*) | 15,00 (*) | 5,00 (*) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) |
| 53 | BG LOGISTICS, S.A. | Barcelona | 4,50 | 4,50 | 4,76 | 4,76 | 9.700 | 9.700 | 11.050 | 11.050 |
| 54 | ACTIVIDADES LOGÍSTICAS CENTRALIZADAS, S.L. | Fuenlabrada (M) | 3,50 | 3,50 | 4,30 | 4,30 | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) |
| 55 | GRUPO CAMPILLO PALMERA | Molina de segura (MU) | 72,00 | 3,50 (*) | 70,00 (*) | 4,00 (*) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) |
| 56 | F.R. SERVICIOS LOGÍSTICOS, S.A. | Les Franqueses del Vallès (B) | 7,70 | 3,80 | 7,70 | 3,80 | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) |
| 57 | TRANSPARETS, S.L. (TP LOGISTICS) | Parets del Vallès (B) | 7,88 | 3,15 | 8,41 | 3,79 | 70.490 | 28.200 | 73.449 | 36.724 |
| 58 | BARLOWORLD LOGISTICS, S.A. | Arganda del Rey (M) | 33,66 | 4,00 (*) | 30,00 (*) | 3,70 (*) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) |
| 59 | DISCANA, S.L. | Riba-Roja de Túria (V) | 3,74 | 3,74 | 3,60 | 3,60 | 9.700 | 9.700 | 9.500 (*) | 9.500 (*) |
| 60 | TERCON LOGIC, S.L. | Getafe (M) | 3,00 | 3,00 | 3,50 (*) | 3,50 (*) | 32.000 | 32.000 | (n.d.) | (n.d.) |
| 61 | CAMPDERROS SALVANS, S.L. - GLM LOGISTICS | Sant Boi de Llobregat (B) | 3,30 | 3,30 | 3,40 | 3,40 | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) |
| 62 | SERV. Y MANIPUL. RAMA LOREMONT,SL | Montmeló (B) | 3,35 | 3,20 | 3,40 | 3,30 | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) |
| 63 | NAEKO LOGISTICS, S.A. | Sant Boi de Llobregat (B) | 9,50 | 2,90 | 10,00 | 3,00 | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) |
| 64 | METODIA LOGÍSTICA ACTIVA, S.A. | Casarrubios del Monte (TO) | 2,50 | 2,50 | 3,00 | 3,00 | 5.500 | 5.500 | 6.600 | 6.600 |
| 65 | TRÍO OPERADORES LOGÍSTICOS, S.L. (2) | Zaragoza | 3,50 | 3,50 | 3,00 (*) | 3,00 (*) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) |
| 66 | CEFRUSA SERVICIOS FRIGORÍFICOS, S.A. | Barcelona | 7,50 | 2,00 | 8,00 | 2,70 | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) |
| 67 | OLANO CAUDETE LOGÍSTICA, S.L. | Masalavés (V) | 4,20 | 4,20 | 2,52 | 2,52 | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) |
| 68 | TUDEFRIGO, S.L. | Lasarte (GI) | 17,00 | 1,70 (*) | 19,00 (*) | 2,50 (*) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) | 1.600 |
| 69 | LOGÍSTICA DEDICADA, S.L. | Camarma de Esteruelas (M) | 2,00 | 2,00 (*) | 2,00 (*) | 2,00 (*) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) |
| 70 | OPERADOR LOG. GRUPO JIMÉNEZ, S.L. | V. de la Concepción (SE) | 2,50 | 1,75 | 2,50 | 1,75 | 20.000 | 14.000 | 24.000 | 18.000 |
| 71 | BCN NEW LOGISTICS, S.A. | Sant Esteve Sesrovires (B) | 1,63 | 1,63 | 1,70 | 1,70 | 8.500 | 8.500 | 9.000 | 9.000 |
| 72 | RODCAMP LOGÍSTICA, S.L. | Les Franqueses (B) | 4,08 | 1,50 | 4,00 | 1,50 | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) |
| 73 | DISTRIBUCIONES CODINA, S.L. | Montornés del Vallès (B) | 1,60 | 1,60 | 1,40 | 1,40 | 50.000 | 50.000 | 45.000 | 45.000 |
| 74 | CASERFRI, S.L. (GRUPO) | Valdorros (BU) | 5,60 | 1,10 | 6,00 (*) | 1,20 (*) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) |
| 75 | H. SANZ, S.L. | Ciempozuelos (M) | 3,80 | 1,50 (*) | 3,00 (*) | 1,20 (*) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) |
| 76 | TRANSPORT PORTA I MARQUÉS, S.L. (TPM LOGÍSTICA) | Santa Perpetua Mogoda (B) | - | - | 5,00 | 1,00 | - | - | - | - |
| 77 | GRUPO LOGÍSTICO GIRIBETS, S.A. | Montornés del Vallès (B) | 0,76 | 0,66 | 1,20 | 1,00 | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) |
| 78 | LOGÍSTICA ALICANTINA DEL FRÍO, S.L. | Alicante | 2,98 | 1,00 | 2,50 (*) | 1,00 (*) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) |
| 79 | LOG. VALENCIANA PORTES, S.L. (LOGIVAL) | Picanya (V) | 1,00 | 0,80 | 1,20 | 0,95 | 6.000 | 6.000 | 6.000 (*) | 6.000 (*) |
| 80 | DRUNPE, S.L. | Azuqueca de Henares (GU) | 0,80 | 0,80 (*) | 0,80 (*) | 0,80 (*) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) |
| 81 | FARRÉ LOGISTICS, S.L. | Caldes de Malavella (GI) | 1,80 | 0,40 | 1,80 | 0,40 | 30.000 | 6.600 | 30.000 | 6.600 |

(*) Estimación.

(1) Incluye los datos consolidados de OLANO TOMSA, S.A. y TRANSPORTES FRIGORÍFICOS BUIL, S.A.

(2) Incluye los datos agregados de TRÍO OPERADORES LOGÍSTICOS, S.L. y TRÍO OPERADORES LOGÍSTICOS EUROPA, S.L.

Fuente: TRANSmarket

ALMACENES Y FLOTA DE VEHÍCULOS DE LAS PRINCIPALES EMPRESAS DE LOGÍSTICA DE GRAN CONSUMO

| N. | Empresa | Nº Almacenes | Superficie (m2) | Cap. frigoríf. (m3) | Vehíc. prop. | Vehíc.contr. |
|----|---|--------------|-----------------|---------------------|--------------|--------------|
| 1 | DHL SUPPLY CHAIN SPAIN, S.L. | 61 | 1.007.000 | 393.000 | 0 | 850 |
| 2 | AZKAR (DIVISIÓN LOGÍSTICA) | 71 | 1.000.000 | - | 1.135 | 1.600 |
| 3 | FCC LOGÍSTICA, S.A. | 66 | 984.000 | 440.000 | 300 | 600 |
| 4 | CEVA LOGISTICS ESPAÑA, S.L. | 21 | 282.000 | 0 | 0 | 1.200 |
| 5 | GROUPE LOGISTICS IDL ESPAÑA, S.A. | 6 | 270.000 | 250.000 | 200 | 150 |
| 6 | CARRERAS GRUPO LOGÍSTICO | 23 | 238.848 | 262.000 | 347 | 430 |
| 7 | FIEGE IBERIA, S.A. | 27 | 205.000 | 42.000 | 0 | 380 |
| 8 | KUEHNE + NAGEL, S.A. | 14 | 190.000 | 133.000 | 0 | 220 |
| 9 | NORBERT DENTRESSANGLE GERPOSA, S.A. | 30 | 160.000 | (n.d.) | 102 | 864 |
| 10 | ALFIL LOGISTICS, S.A. | 11 | 158.000 | 3.000 | 0 | 300 |
| 11 | LUIS SIMOES LOGÍSTICA INTEGRADA,SA | 13 | 154.450 | 0 | 1.000 | 1.000 |
| 12 | CAT ESPAÑA LOGÍSTICA CARGO, S.L. | 33 | 140.500 | 0 | 0 | 1.635 |
| 13 | LOGIFRÍO GESTIÓN FRIGORÍFICA, S.L. | 34 | 121.927 | 278.784 | 248 | 186 |
| 14 | GRUPO LOGÍSTICO ARNEADO, S.L. | 5 | 120.000 | 0 | 80 | 120 |
| 15 | S.D.F. IBÉRICA, S.A. | 22 | 118.476 | 909.000 | 160 | 324 |
| 16 | DSV HOLDING SPAIN, S.L. | 20 | 105.500 | 0 | (n.d.) | (n.d.) |
| 17 | GEFCO ESPAÑA, S.A. | 26 | 100.000 | 0 | 0 | 1.005 |
| 18 | FACTOR CINCO SOLUCIÓN, S.L. | 5 | 89.165 | 0 | 120 | 0 |
| 19 | CEGA MULTIDISTRIBUCIÓN, S.A. | 10 | 84.000 | 3.200 | (n.d.) | 150 |
| 20 | SALVESEN LOGÍSTICA, S.A. | 15 | 82.000 | 620.000 | 0 | 1.760 |
| 21 | TRAIGLEFER, S.L. (GRUPO) | 9 | 77.000 | (n.d.) | 125 | 80 |
| 22 | KATOEN NATIE IBÉRICA, S.L. | 2 | 76.500 | 0 | (n.d.) | (n.d.) |
| 23 | NAEKO LOGISTICS, S.A. | 4 | 73.750 | 0 | 3 | 5 |
| 24 | GRUPO TRANSAHER, S.L. | 13 | 70.000 | 0 | 152 | 387 |
| 25 | GARVASA – GARCÍA VALLE, S.L. | 1 | 65.000 | 0 | 60 | 250 |
| 26 | GRUPO CAMPILLO PALMERA | 3 | 60.500 | (n.d.) | 250 | 200 |
| 27 | CARGO-TRANS MONTSERRAT, S.L. | 12 | 59.067 | (n.d.) | 48 | 7 |
| 28 | CASERFRI, S.L. (GRUPO) | 5 | 57.500 | 516.000 | 0 | 40 |
| 29 | CONWAY THE CONVENIENCE COMPANY ESPAÑA, S.L. | 12 | 57.500 | 83.800 | 58 | 23 |
| 30 | TRANSPORTES AGUSTÍN FUENTES E HIJOS, S.L. | 5 | 54.000 | 310.000 | 455 | 425 |
| 31 | BARLOWORLD LOGISTICS, S.A. | 9 | 44.800 | 0 | 82 | 51 |
| 32 | F.R. SERVICIOS LOGÍSTICOS, S.A. | 3 | 42.000 | 0 | 2 | 100 |
| 33 | HERMES LOGÍSTICA, S.A. | 12 | 37.900 | 155.000 | 200 | 150 |
| 34 | AGILITY SPAIN, S.A. | 7 | 31.300 | 0 | (n.d.) | (n.d.) |
| 35 | NYK LOGISTICS KAISHA IBÉRICA, S.A. | 3 | 29.500 | 0 | 0 | 25 |
| 36 | DISTRIBUCIONES CODINA, S.L. | 6 | 27.500 | 13.000 | 0 | 35 |
| 37 | DISAYT, S.L. (GRUPO) | 4 | 25.000 | 0 | 45 | 40 |
| 38 | DISCANA, S.L. | 2 | 25.000 | 0 | 9 | 2 |
| 39 | DRUNPE, S.L. | 5 | 24.800 | 0 | 12 | 0 |
| 40 | RODCAMP LOGÍSTICA, S.L. | 3 | 24.000 | 30.000 | 18 | 14 |

continúa

...ALMACENES Y FLOTA DE VEHÍCULOS DE LAS PRINCIPALES EMPRESAS DE LOGÍSTICA DE GRAN CONSUMO

| N. | Empresa | Nº Almacenes | Superficie (m2) | Cap. frigoríf. (m3) | Vehíc. prop. | Vehíc.contr. |
|----|--|--------------|-----------------|---------------------|--------------|--------------|
| 41 | INTERLOGÍSTICA DEL FRÍO, S.A. | 2 | 23.517 | 160.000 | (n.d.) | (n.d) |
| 42 | GRUP-OIL, S.A. | 1 | 23.450 | 400 | 16 | 4 |
| 43 | APC ALMACENES DE PRODUCTOS CONGEL., S.A. | 3 | 23.200 | 242.000 | 0 | 12 |
| 44 | GRUPO LINSER LOGISTIC & TRADE, S.L. | 10 | 23.147 | 30.520 | 110 | 100 |
| 45 | TRANSPORTES FRIGORÍFICOS NARVAL, S.L. | 9 | 21.900 | 40.000 | 100 | 45 |
| 46 | TRANSCOMMERCE NET, S.A. (TCNET) | 2 | 18.500 | 0 | 0 | 50 |
| 47 | CEFRUSA SERVICIOS FRIGORÍFICOS, S.A. | 3 | 18.372 | 117.540 | (n.d.) | (n.d.) |
| 48 | BG LOGISTICS, S.A. | 2 | 18.000 | 72.640 | 0 | 15 |
| 49 | GCT HISPANIA, S.A. (CANELA FOODS) | 1 | 18.000 | 70.000 | 10 | 40 |
| 50 | METODIA LOGÍSTICA ACTIVA, S.A. | 2 | 17.500 | 0 | 9 | 25 |
| 51 | DISFRIMUR, S.L. (GRUPO) | 5 | 16.000 | 50.000 | 450 | 15 |
| 52 | LOGÍSTICA DEDICADA, S.L. | 1 | 15.000 | 0 | 8 | 20 |
| 53 | OPERADOR LOG. GRUPO JIMÉNEZ, S.L. | 2 | 15.000 | 0 | 17 | 25 |
| 54 | TRANSPARETS, S.L. (TP LOGISTICS) | 4 | 15.000 | 0 | 18 | 25 |
| 55 | TRANSPORTES J.CARBÓ, S.L. | 4 | 14.500 | 130.000 | 65 | 60 |
| 56 | GRUPO LOGÍSTICO GIRIBETS, S.A. | 1 | 13.500 | 0 | 3 | 2 |
| 57 | FRÍO VALDI, S.L. | 2 | 13.200 | 31.000 | 0 | 42 |
| 58 | CAMPDERROS SALVANS, S.L. - GLM LOGISTICS | 4 | 13.000 | 500 | 4 | 10 |
| 59 | MONTFRISA, S.A. | 2 | 12.800 | 123.000 | 24 | 92 |
| 60 | GRUPO OLANO (1) | 8 | 12.700 | (n.d.) | 25 | 70 |
| 61 | ACTIVIDADES LOGÍSTICAS CENTRALIZADAS, SL | 1 | 12.000 | 0 | 0 | 36 |
| 62 | TRANSPORTES MOLINERO, S.A. | 1 | 12.000 | 175.000 | 185 | 10 |
| 63 | H. SANZ, S.L. | 1 | 10.200 | 0 | 8 | 18 |
| 64 | TERCON LOGIC, S.L. | 2 | 10.000 | (n.d.) | (n.d.) | (n.d.) |
| 65 | TRANSMONSERRAT, S.L. | 2 | 9.000 | 15.000 | 18 | 28 |
| 66 | LOGÍSTICA REFRIGERADA, S.A. (DLR) | 6 | 8.208 | 48.500 | 0 | 172 |
| 67 | 20:20 LOGISTICS ESPAÑA, S.A. | 2 | 8.000 | 0 | 0 | 50 |
| 68 | TRÍO OPERADORES LOGÍSTICOS, S.L. (2) | 2 | 7.900 | 10.250 | 1 | 100 |
| 69 | OLANO CAUDETE LOGÍSTICA, S.L. | 1 | 7.800 | 90.000 | 5 | 0 |
| 70 | TRANSPORTES TRESSERRAS, S.A. | 4 | 7.650 | 22.385 | 75 | 30 |
| 71 | FARRÉ LOGISTICS, S.C. | 2 | 7.000 | 24.000 | 2 | 0 |
| 72 | LOG. VALENCIANA PORTES, S.L. (LOGIVAL) | 1 | 7.000 | 0 | 0 | 2 |
| 73 | LOGÍSTICA ALICANTINA DEL FRÍO, S.L. | 1 | 6.600 | 38.000 | 21 | 0 |
| 74 | TUDEFRIGO, S.L. | 2 | 5.700 | 30.000 | 57 | 40 |
| 75 | TRANSPORTES BADOSA, S.A. | 1 | 5.500 | 11.200 | 42 | 40 |
| 76 | MASCARÓ MORERA, S.L. | 4 | 5.400 | 21.900 | 62 | 1 |
| 77 | BCN NEW LOGISTICS, S.A. | 2 | 5.000 | 0 | 1 | 4 |
| 78 | TRANSPORTS PORTA I MARQUES, S.L. (TPM LOGÍSTICA) | 3 | 2.940 | 500 | 40 | 5 |
| 79 | ONDARA LOGÍSTICA, S.L. | 1 | 2.900 | 42.000 | 15 | 20 |
| 80 | TRANSHERMANN LOGÍSTICA, S.L. | 1 | 1.700 | (n.d.) | 70 | 30 |
| 81 | SERV. Y MANIPUL. RAMA LOREMONT, S.L. | 1 | 1.000 | 3.200 | 1 | 5 |

(n.d.) No disponible.

(1) Incluye los datos consolidados de OLANO TOMSA, S.A. y TRANSPORTES FRIGORÍFICOS BUIL, S.A.

(2) Incluye los datos agregados de TRÍO OPERADORES LOGÍSTICOS, S.L. y TRÍO OPERADORES LOGÍSTICOS EUROPA, S.L.

Fuente: TRANSmarket

APERTURAS, AMPLIACIONES y PROYECTOS de plataformas de operadores logísticos de gran consumo

| Empresa | Localidad | Sup. alm. (m2) | Fecha apertura | Inv. (M€) |
|--|--------------------------|----------------|----------------------|------------|
| FCC LOGÍSTICA, S.A. | Azambuja (Portugal) | 75.000 | 2010 | - |
| CARRERAS GRUPO LOGÍSTICO | Santa Oliva (T) | 48.404 | Principios 2010 | - |
| DHL SUPPLY CHAIN SPAIN, S.L. | Ontígola (TO) | 40.000 | Febrero 2010 | 26 (1) |
| ALFIL LOGISTICS, S.A. (2) | Barcelona | 40.000 | 2012 | - |
| DHL SUPPLY CHAIN SPAIN, S.L. | San Agustín de G. (M) | 27.000 | 2011 | - |
| DHL SUPPLY CHAIN SPAIN, S.L. | Torija (GU) | 20.000 | Agosto 2010 | - |
| KUEHNE + NAGEL, S.A. | Zaragoza | 16.000 | Marzo 2010 | - |
| KUEHNE + NAGEL, S.A. | Barcelona | 16.000 | Octubre 2010 | - |
| FIGE IBERIA, S.A. | Azambuja (Portugal) | 15.000 | Principios 2010 | 11 |
| NAEKO LOGISTICS, S.A. | Barcelona | 15.000 | Principios 2010 | - |
| FCC LOGÍSTICA, S.A. | Burgos | 14.800 | Octubre 2010 | 10 (3) |
| CARRERAS GRUPO LOGÍSTICO (+) | Telde (GC) | 14.000 | Principios 2010 | - |
| DHL SUPPLY CHAIN SPAIN, S.L. (+) | Agurain (ALA) | 14.000 | 2010 | - |
| NORBERT DENTRESSANGLE GERPOSA, S.A. | Pedrola (Z) | 13.500 | 2010 | - |
| S.D.F. IBÉRICA, S.A. | Torrejón (M) | 13.500 | Marzo 2011 | 22 |
| TRANSPORTES J.CARBÓ, S.L. | Barcelona | 11.000 | Julio 2010 | 10 |
| H. SANZ, S.L. | Getafe (M) | 10.200 | Enero 2010 | - |
| SALVESEN LOGÍSTICA, S.A. (+) | Azambuja (Portugal) | 10.000 | Marzo 2010 | - |
| FIGE IBERIA, S.A. | Esquivias (TO) | 10.000 | Septiembre 2010 | - |
| CAT ESPAÑA LOGÍSTICA CARGO, S.L. | Riba-roja de Túria (V) | 7.700 | Octubre 2010 | - |
| FCC LOGÍSTICA, S.A. | Dos Hermanas (SE) | 7.500 | Marzo 2010 | - |
| GRUPO CAMPILLO PALMERA | Murcia | 7.500 | Mediados 2010 | - |
| FACTOR CINCO SOLUCIÓN, S.L. | Cabanillas del C. (GU) | 7.000 | Agosto 2010 | - |
| SALVESEN LOGÍSTICA, S.A. | Sevilla | 7.000 | 2011 | - |
| TRAGLEFER, S.L. (GRUPO) | Olloniego (AS) | 6.000 | Mayo 2011 | 5 |
| ALFIL LOGISTICS, S.A. | Málaga | 4.000 | Primer semestre 2011 | - |
| GRUPO TRANSAHER, S.L. | Alicante | 3.500 | Septiembre 2010 | - |
| NORBERT DENTRESSANGLE GERPOSA, S.A. | Lisboa (Portugal) | 3.400 | 2010 | - |
| SALVESEN LOGÍSTICA, S.A. | Getafe (M) | 3.300 | 2010 | - |
| NORBERT DENTRESSANGLE GERPOSA, S.A. | Oporto (Portugal) | 3.200 | 2010 | - |
| NORBERT DENTRESSANGLE GERPOSA, S.A. | Cim El Camp (T) | 3.000 | 2011 | - |
| ONDARA LOGÍSTICA, S.L. | Avinyó (B) | 2.900 | Abril 2010 | 3,4 |
| OLANO CAUDETE LOGÍSTICA, S.L. (+) | Masalavés (V) | 2.400 | 2010 | 2,5 |
| NAEKO LOGISTICS, S.A. | Madrid | 2.250 | Principios 2010 | - |
| OPERADOR LOG. GRUPO JIMÉNEZ, S.L. | Sevilla | 2.000 | Enero 2011 | - |
| TRANSPORTES FRIGORÍFICOS NARVAL, S.L. | Málaga | 2.000 | Mediados 2011 | - |
| LOGIFRÍO GESTIÓN FRIGORÍFICA, S.L. (+) (4) | S. Esteve Sesrovires (B) | 1.900 | Octubre 2010 | - |
| SALVESEN LOGÍSTICA, S.A. | Sant Cugat del V. (B) | 1.800 | 2010 | - |
| TRANSPORTES J. CARBÓ, S.L. | Tarragona | 1.000 | Abril 2010 | - |
| MASCARÓ MORERA, S.L. (+) | Palma de Mallorca | 200 | Finales 2010 | 0,6 |
| NORBERT DENTRESSANGLE GERPOSA, S.A. | Gijón | - | 2010 | - |
| NORBERT DENTRESSANGLE GERPOSA, S.A. | A Coruña | - | 2010 | - |
| TRANSPORTES AGUSTÍN FUENTES E HIJOS, S.L. | Getafe (M) | - | Finales 2011 | 5,5 |

(+) Ampliación de almacén.

(1) La inversión ha sido realizada por Unilever.

(2) Tercera y última fase de la plataforma que construye su accionista DAMM, planta que alcanzará así 102.000 m2.

(3) La inversión ha sido realizada por el grupo cervecero Mahou-San Miguel.

(4) Primer fase del área que va a añadir, ampliación que alcanzará, en una segunda fase, 4.000 m2 y 3 M€ de inversión.

Fuente: TRANMarket